



令和2年 1月8日(水)
(2020年)

No. 15086 1部377円(税込み)

発行所

一般財団法人 経済産業調査会

東京都中央区銀座2-8-9(木挽館銀座ビル)

郵便番号 104-0061

[電話] 03-3535-3052

[FAX] 03-3535-5347

近畿支部 〒540-0012 大阪市中央区谷町1-7-4

(MF天満橋ビル8階) [電話] 06-6941-8971

経済産業調査会ポータルサイト <http://www.chosakai.or.jp/>

特許ニュースは

- 知的財産中心の法律、判決、行政および技術開発、技術予測等の専門情報紙です。

定期購読料 1カ年61,560円 6カ月32,400円
(税込み・配送料実費)

本紙内容の全部又は一部の無断複写・複製・転載及び
入力を禁じます(著作権法上の例外を除きます)。

目次

☆成長戦略に必要な経営理論《知財版》⑦⑧…(1)

成長戦略に必要な経営理論《知財版》⑦⑧

知財と格差(その10: 格差を作るのも知財、格差を埋めるのも知財。 自らの知的財産を自覚してそれを高めることが、結局は自らの繁栄に繋がる)

正林国際特許商標事務所

所長弁理士 正林 真之

1. はじめに

ー「7つの習慣」の要諦ー

昨年末までを纏めた前号では、「儲かる事業」を構築すること、「稼ぐ組織」を作ることは、似ているようでいて、全く異なるものであることを述べた。そして、多くの方は、「儲かる事業」を構築することばかり目を奪われていて、そしてまた、

構造的な数の投資家というのは、果たしてそれが“儲かる事業”であるかどうかについてだけ着目するがゆえに、ほぼ必ず失敗をすることになる。

「稼ぐ組織」を作る」こと。その重要さというのは、いくら言ってもきりがないくらいである。けれども、多くの人は、そこにあえて時間を割くことはしない。“儲かる事業”を構築して、それを継続していけば、



伊東国際特許事務所

会長
副所長
所長代理

*弁理士 伊東 隆治
*弁理士 伊東 横山
*弁理士 伊東 岩田
*弁理士 伊東 新川
*弁理士 伊東 杉山
*弁理士 伊東 永木
*弁理士 伊東 岩下
*弁理士 伊東 岡本
*弁理士 伊東 坪井
*弁理士 伊東 町井
*弁理士 伊東 佐々木
*弁理士 伊東 柳町
*弁理士 伊東 請園
*弁理士 伊東 岩瀬
*弁理士 伊東 大貫
*弁理士 伊東 スティーブントウ

特別顧問
米国特許弁理士

*付記弁理士(特定侵害訴訟代理) 米国特許弁理士 ハーマンパリス

所長
副所長
所長代理
所長代理

◎*弁理士 伊東 藤村
*弁理士 伊東 新井
*弁理士 伊東 古田
*弁理士 伊東 坂井
*弁理士 伊東 中井
*弁理士 伊東 青木
*弁理士 伊東 遠藤
*弁理士 伊東 佐藤
*弁理士 伊東 田口
*弁理士 伊東 猪俣
*弁理士 伊東 板東
*弁理士 伊東 佐藤
*弁理士 伊東 島村
*弁理士 伊東 北村
*弁理士 伊東 本田
*弁理士 伊東 山下
*弁理士 伊東 押田
*弁理士 伊東 中谷
*弁理士 伊東 張

顧問
中国弁理士

◎米国/パテントエージェンツ(登録) ◎米国/パテントエージェンツ(合格) 有馬 佑輔

副所長
副所長
所長代理

○弁理士 吉宮 渡邊
*弁理士 川崎 松本
*弁理士 伊東 坂本
*弁理士 伊東 加藤
*弁理士 伊東 山崎
*弁理士 伊東 谷口
*弁理士 伊東 金川
*弁理士 伊東 崎野
*弁理士 伊東 小野
*弁理士 伊東 藤田
*弁理士 伊東 山口
*弁理士 伊東 柳

顧問
韓国弁理士

米国特許弁理士 ロナルドスナイダー

千秋 修満
直 芳晃
均 均子
智 智志
直 直樹
博 博正
紀 紀子
孝 孝弘
展 展弘
大 大義
英 英治
昭 昭則
光 光熙

IPUSA PLLC 〒100-0005 東京都千代田区丸の内二丁目1番1号 丸の内 MY PLAZA (明治安田生命ビル) 16階
TEL 03(5223)6011(代表) FAX 03(5223)7121~2(国内部) 03(5223)7123~5(外国部) E-Mail: itohpat@itohpat.co.jp URL <http://www.itohpat.co.jp>